



## Commercial (H/F)- Le Colisée

### Présentation de l'entreprise

---

CHARTRES METROPOLE EVENEMENTS est une Société Publique Locale ayant pour actionnaires Chartres Métropole et la ville de Chartres. Elle exploite pour le compte de ses actionnaires :

- le complexe culturel & sportif « Le Colisée »,
- le parc des expositions 'L'ILLIADE »,
- le CRJS (restauration et hébergement),
- l'auberge de Jeunesse.

Dans le cadre de son développement, la SPL recherche un commercial (H/F) afin de définir et mettre en œuvre la stratégie commerciale et commercialiser les produits - services liés au Colisée auprès des cibles potentielles.

### Descriptif du poste

---

Sous la responsabilité du directeur délégué de la SPL, vous serez chargé(e) d'effectuer principalement les missions suivantes (non exhaustives) :

- Créer l'offre commerciale dans le cadre d'un club « Partenaires » et veiller à son développement en imaginant, concevant et commercialisant les produits d'hospitalité du Colisée lors des événements sportifs et culturels.
- Développer et commercialiser l'offre « Corporate » (séminaires, conventions, ...).
- Définir l'offre et commercialiser les espaces publicitaires présents sur l'équipement.
- Production des événements : accompagnement sur le contenu, relations avec les équipes et les prestataires pour en assurer l'organisation logistique et technique, présence lors de leur déroulement pour en assurer la coordination entre les différents acteurs.
- Assurer la gestion et le suivi administratif de ses projets (rédaction de différents documents, déroulé, création de visuel, devis, contrat, commande, facture, ...).
- Réaliser le bilan post-manifestation avec le client, les services internes et les prestataires.
- Accompagner une personne affectée aux missions « Marketing » et veiller à la diffusion régulière de contenu qualitatif sur les activités du Colisée en élaborant une politique marketing multi-canaux.
- Établir et participer à la mise en œuvre d'opérations de marketing direct et de communication (campagnes marketing, relations publiques, événements partenaires, comités d'entreprises, etc...).
- Assurer une veille sur son secteur d'activité.
- Assurer l'état des lieux d'entrée et de sortie lors des événements.

## Profil et compétences

---

- Expérience de 5 ans sur des missions similaires.
- Qualités relationnelles, esprit collaboratif, autonome, aisance rédactionnelle, rigueur.
- Capacité d'adaptation aux changements (souplesse et adaptabilité / résistance au stress).
- Grande flexibilité (travail en horaires décalés en soirée, WE, jours fériés).
- Connaissance des outils informatiques bureautiques de base.

## Informations pratiques

---

- Poste basé sur le territoire de Chartres métropole (28).
- Contrat à Durée Indéterminée / 35h avec annualisation du temps
- Rémunération à définir suivant profil et expérience
- Titres restaurant / Mutuelle
- Prise de fonction au cours du 1<sup>er</sup> trimestre 2025.
- Candidature à envoyer à l'attention de Jean-Marie BLATRY par mail à [info@cm-evenements.fr](mailto:info@cm-evenements.fr) avec CV + lettre de motivation en mentionnant dans l'objet : Candidature Commercial-Colisée.